

SUUREMAHULISTE INVESTEERINGUTE TOETUS

Projektiplaani koostamise juhend

Enne projektiplaani koostamise alustamist tuleb pöörduda nõustamiseks Ettevõtluse ja Innovatsiooni Sihtasutuse (EIS) klienditeeninduse poole (6 279 700, klienditeenindus@eis.ee).

Taotluse esitamisele eelneb eelnõustamine, mille käigus selgitatakse toetuse andmise aluseid, juhitakse tähelepanu kavandatava projekti kitsaskohtadele ning parendusvõimalustele. Projektiplaani peab saama EIS-ilt positiivse eelhinnangu. Soovitame eelnevalt tutvuda ka projekti [hindamisjuhendis toodud hindamiskriteeriumitega](#).

ÜLEVAADE ETTEVÕTTEST

Ettevõtte kontaktid: nimi, aadress, telefon, veebileht.

Planeeritava investeeringu asukoht: aadress.

Ettevõtte tegevusvaldkonna, senise tegevuse ja majandustulemuste lühikirjeldus (äritegevus, ärimudel, kliendiportfell jne).

TAOTLEJA STRATEEGILISED EESMÄRGID

Kirjeldada taotleja/kontserni strateegilisi eesmärke ning nende seost meetme eesmärkidega. Meetme eesmärkideks on suuremahuliste investeeringute soodustamine ning seeläbi ettevõtjate konkurentsivõime, ekspordivõimekuse ja lisandväärtuse kasvatamine ning töökohtade loomine.

PROJEKTI EESMÄRK

Kirjeldada paari lausega, mis saab investeeringu tulemusel?

PROJEKTI VALDKONNA KIRJELDUS

Valdkonna nüüdistaseme (*state of the art*) kirjeldus võimalikult selgelt ja lühidalt. Mille poolest eristub investeering olemasolevatest, konkurentsieelised?

PROJEKTI TEGEVUSKAVA

Millised investeeringut ettevalmistavad tegevused on teostatud? Asukoha valik, vajalikud planteeringud, esmased kooskõlastused jne?

Investeeringu etapid, vahe-eesmärgid (sh *stop and go* kriteeriumid), tegevused, eelarve ning vastutajad. Tegevuste ajakava (nt Gantti tabel).

Investeeringu etappide lühikirjeldus tegevuste lõikes ning nende käigus lahendatavad ülesanded, nende sidusus ja tehnoloogilised väljakutsed.

PROJEKTI KULUDE EELARVE JA FINANTSEERIMISE PLAAN

Projekti kulude eelarve tuleb esitada kululiikide (materiaalse vara omandamine, ehitamine, materiaalse vara rentimine, immateriaalse vara omandamine), tegevuste ning projekti etappide lõikes. Ostetavate teenuste puhul tuleb näidata teenuse hinnanguline kogumaksumus. Eelarvest peab selguma mida, kui palju, millise hinnaga, kellelt, miks (tarnija valiku põhjus) kavatakse osta.

Projekti eelarve ning tegevuste koond tuleb esitada [eelarve- ja tegevuskava vormil](#).

Projekti plaanis tuleb avada **investeeringu finantseerimise plaan** ning esitada ka tõendus finantseeringu olemasolu või selle tagamise võimekuse kohta. Arvestama peab, et toetus makstakse välja etappide kaupa tagantjärele ja ettevõttel on vaja kanda investeeringu (omafinantseeringu ja toetuse osa) kulud etapiti enne ise. Vajadusel lisada projektiplaani juurde finantseerimise rahavoo prognoos kuude kaupa.

Projekti finantseerimisallikateks võivad olla:

- taotleja bilansilised likviidsed varad taotluse esitamisel (esitatud eelmise perioodi bilanss);
- taotleja tulevaste perioodide müügitulud ja võimalikud toetused, mida taotleja saab olemasolevat majandustegevust häirimata investeerida kavandatud projekti;
- äriühingu omakapitali emissioonid;
- võõrkapitali kaasamine laenude või võlakirjade emiteerimise näol.

ETTEVÕTTE FINANTSNÄITAJATE PROGNOOS

Ettevõtte finantsnäitajate prognoosi on vaja, et hinnata investeringu planeeritavat mõju ettevõtja majandustulemustele.

Ettevõtte finantsnäitajate prognoos tuleb esitada [finantsnäitajate prognoosi vormil](#). Vorm on koostatud lihtsustatud kujul ning EIS võib täiendavalt küsida ka investeringu aluseks olevat detailset rahavoogude prognoosi.

MEESKONNA KIRJELDUS, PARTNERID

Kirjeldada meeskonda, inimeste ülesandeid ja lühidalt nende kompetentse ja kogemusi ning kuidas nende oskused ja teadmised projekti eesmärgi saavutamist toetavad. Kirjeldada kaasatavate partnerite kompetentse.

TÖÖKOHTADE LOOMINE

Kirjeldada töökohtade loomise ja inimeste värbamise plaani. Millise kompetentsiga inimesi on vaja kaasata ning milline on perspektiiv nende leidamiseks? Kas luuakse töökohti teadus- ja arendustöötajatele?

PROJEKTI MÕJU PIIRKONNA JA MAJANDUSSEKTORI ARENGULE EESTIS

Kirjeldada, kuidas mõjutab investering piirkonna ja majandussektori arengut (mõju tööhõivele, maksulaekumisele, taristule, sidemed piirkonna võimalike partnerettevõtetega). Kirjeldada keskkonnanõuete järgimise tegevuskava ja seni seni tehtud tegevusi.

EKPORDIPOTENTSIAALI ANALÜÜS

Kirjeldada peamisi sihtturge ja sihtgrupe.

Kirjeldada peamisi konkurente planeeritud sihtturgudel, sh

- konkurentide tugevused ja nõrkused ning
- konkureerivad ja asendustooted.

Tuua välja tootearendusega saavutatavad konkurentsieelised.

Milliseid müügimahte on plaanis esimestel aastatel saavutada?

Milline on ettevõtte tootmisvõimekus planeeritud müügimahtude saavutamiseks?

TOODETE TURUSTAMISE JA EKSPORDIPLAAN

Kirjeldada toote turustamise plaani ning selleks vajalikke ressursse.

Milline on toodete sihtgrupid ning kuidas on plaan nandeni jõuda?

Kuidas on plaanis eksporditurule siseneda, milliseid ressursse ja partnereid selleks vaja on?

PROJEKTI RISKIANALÜÜS

Kirjeldada olulisemaid projektiga seotud riskifaktoreid (lisaks tehnoloogilistele riskidele ka majanduslikke, finantsilisi, personali ja turupõhiseid riske), nende esinemise tõenäosust, riskide vältimiseks võimalikke ennetavaid meetmeid, riskide realiseerumisel võimalikke korrigeerivaid tegevusi ning mõju projekti eesmärkide saavutamisele.

- projekti protsessipõhised riskid - tulenevad projekti tegevustest;
- projekti tulemuspõhised riskid - ohustavad projekti käigus püstitatud ülesannete oodatud tulemuste kvaliteeti või usaldusväärsust.